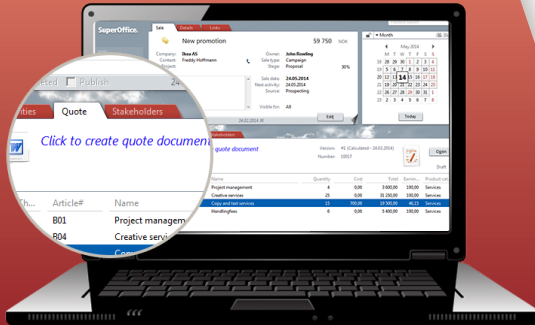




SuperOffice®



SuperOffice Quote Management

SuperOffice Quote Management giver dig mulighed for at oprette, validere og styre tilbud og ordrer på tværs af hele din ordreproces. Det betyder, at du nu kan sende tilbud til dine kunder hurtigere end nogensinde, og du kan nu komme fra lead til lukket ordre med et enkelt klik.

Effektiv oprettelse af tilbud

SuperOffice Quote Management er udviklet som en integreret del af din salgsproces. Du kan med få klik oprette et tilbud eller nye udkast direkte fra din SuperOffice CRM løsning. Vælg produkter og priser, tilføj rabatter og få automatisk opdateret dit forecast, helt uden at forlade SuperOffice.

Placér din ordre med et enkelt klik

Når kunden har accepteret dit tilbud, kan du nu placere ordren med et enkelt klik, og der bliver automatisk sendt en ordrebekræftelse ved hjælp af en standardskabelon. Hvis du har integreret SuperOffice Quote med din eksisterende ERP løsning, kan der også automatisk sendes faktureringsdetaljer til dit økonomisystem.

Nu kun ét samlet produkt- og prisregister

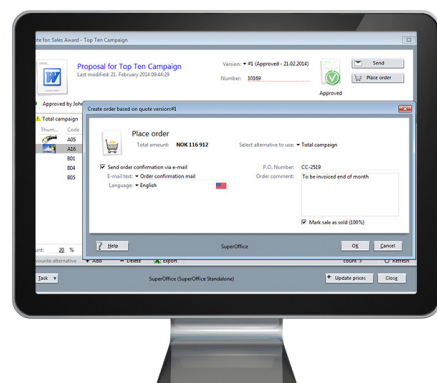
Quote anvender et indbygget produktregister, hvor du kan tilføje priser, produkter eller ydelser og endda produktbilleder. Du udvælger blot de produkter eller tjenester, du ønsker i dit tilbud, så bliver de korrekte oplysninger, priser og billeder automatisk medtaget i tilbuddet. Quote kan ligeledes håndtere forskellige valutaer og prislister, herunder abonnementspriser. Du kan også vælge at tilføje et partner Quote connector-modul for at tilpasse og integrere prislister, som du allerede har i dit ERP system.

Få præcise og opdaterede prognoser

Du behøver ikke længere at bekymre dig om eller bruge tid på rapporter og salgsprognoser. Når du benytter SuperOffice Quote, er dine salgsprognoser automatisk opdaterede og indeholder præcise tal fra alle aktuelle tilbud.

Skab nye forretningsmuligheder

Opret udvalg sorteret efter solgte produkter og ydelser, eller sorter efter tabte salg, med henblik på at identificere nye målgrupper for op- og krydssalg. På den måde kan du få større indsigt i hvilke kunder, der køber hvilke produkter, og omdanne denne viden til fremadrettede salgsstrategier.



“Som mindre virksomhed havde vi brug for et standardprodukt, som kunne flytte os fra novice til en professionel spiller i en fart. Brugen af SuperOffice Quote Management har haft en positiv indvirkning på vores forretning inden for få uger”.

LebiCon AS

SuperOffice Quote Management

Optimer din indtjening

Definer virksomhedens rabatter og godkendelsesregler. Dine sælgere får direkte besked, hvis den anvendte rabat er større end tilladt. Du kan oprette arbejdsgange, således at sælgerne ved, hvordan de skal søge godkendelse, før de fremsender tilbuddet til kunden.

Opnå fuld kontrol over dine tilbud

Når et tilbud er sendt til et kundeemne, bliver tilbuddet registreret med en bestemt version. Du kan tilføje og redigere så mange gange, du har brug for. Hver gang du sender et tilbud til en potentiel kunde, oprettes der automatisk en ny version af tilbuddet, og den "gamle" version bliver låst.

Opnå mere råstyrke med salgsautomatisering

Udnyt funktionerne i Salgsguiden i kombination med Quote og giv dine sælgere al den råstyrke og de værktøjer, som de har brug for, når de skal skubbe et emne gennem salgstragten og lukke ordren.

Quote tilpasset dine behov

Forskellige virksomheder har forskellige behov. Derfor tilbyder vi tre muligheder for implementering. Brug SuperOffice Quote modulet som standardmodul, eller integrer Quote med dit ERP system ved hjælp af en Sync connector og få adgang til kundedata. Eller vælg den fulde integration til dit ERP system ved at tilføje både en Sync og en Quote connector.

Kompatibelt med de fleste større ERP systemer i Europa

Sammen med vores partnere har vi udviklet connector-moduler, som sikrer synkronisering mellem SuperOffice Quote og de mest anvendte ERP systemer i Europa. Eller fuld integration, hvis du har behov for det.

Nøglefunktioner

- Opret nye tilbud fra bunden eller kopier tidligere tilbud/ordre
- Hurtigsøgning forenkler input direkte fra din produkt- og prisliste
- Øjeblikkelig opdatering af forecast/pipeline
- Definér egne regler for priser og rabatter
- Hurtig adgang til dine tilbudsdokumenter, uanset hvor du er
- Indbygget versionsstyring
- Automatiserede og detaljerede salgsprognoser
- Automatiser dine e-mails med bl.a. vedhæftede standard PDF-filer (f.eks. købsbetingelser)
- Opret alternative versioner af samme tilbud
- Vælg flere opsætninger og flere sprog
- Definér flere opfølgninger i samme arbejdsgang
- Send automatiserede ordrebekræftelser
- Opret udvalg på produkthistorik
- Brug produkter og tilbud som søgekriterier

Vores lidenskab for Customer Relationship Management har gjort SuperOffice til en af Europas førende leverandører af CRM løsninger til virksomheder. Vores software understøtter den enkelte bruger og bidrager til øget produktivitet inden for salg, marketing og kundeservice.

www.superoffice.dk



SuperOffice®